

## ۶ باور غلط درباره تجارت اینترنتی

روزانه هزاران نفر برای کسب درآمد وارد اینترنت می شوند و متأسفانه بیشتر آن ها به خاطر یکی از ۶ تصور اشتباه درباره تجارت اینترنتی و یا همه آن ها با شکست روبرو می شوند. شما می توانید با مطالعه متن زیر با این باور های غلط که کسب و کار اینترنتی شما را با شکست روبرو می کنند آشنا شوید .

### باور ۱: تجارت الکترونیکی آسان است

احتمالاً این بزرگترین باور غلط در میان این ۶ باور است. بدون در نظر گرفتن پولی که از تجارت اینترنتی بدست می آید و کسی که تلاش می کند کالا و خدمات خود را برای فروش عرضه کند، تجارت آنلاین دشوار و وقت گیر است و در قیاس با چیدن یک دیوار کار راحت تری است چرا که نیازی به انجام کار سنگین بدنی، حمل بار و ... نیست اما کارهایی که برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی باید انجام دهید به مراتب زیاد هستند.

### باور ۲: هرکسی می تواند در اینترنت درآمد کسب کند

این مطلب درست نیست، تا زمانی که شما حس تنبلی را کنار نگذاشته اید و از دانلود کردن و خواندن مطالب بی شمار درباره راه اندازی کسب و کار اینترنتی دست برد نداشته اید و دست به کار عملی زده اید در دنیای بی کران اینترنت یک سکه هم درآمد کسب نمی کنید. نکته زیر را با خود تکرار کنید:

هیچ کاری نکنی، هیچ اتفاقی نخواهد افتاد.

### باور ۳: در اینترنت "سریع ثروتمند می شوید"

این دامی است که بیشتر کاربران تازه کار تجارت آنلاین همچون من در اوایل کارم، در آن گرفتار می شوند. چرا؟ زیرا کلاهبرداران از شگرد زود ثروتمند شدن بدون اتلاف وقت، پول و انرژی استفاده می کنند و راه اندازی تجارت الکترونیکی را کاری ساده نشان می دهند که یک شبه اتفاق خواهد افتاد. بجای دل سپردن به تحریف واقعیت توسط این کلاه برداران نیاز مصرف کننده را بشناسید و روی آن سرمایه گذاری کنید.

### باور ۴: تجارت آنلاین "رایگان" است

این یکی از باورهای غلط اکثر کارآفرینان در شروع کار است. چرا که در اوایل راه اندازی کسب و کار اینترنتی به آن اعتقاد دارند در حالی که این گونه نیست. در مقایسه با افتتاح اولین کافی شاپ یا مغازه فروش هدیه در مرکز شهری بزرگی چون لس آنجلس هزینه های راه اندازی و نگهداری یک کسب و کار اینترنتی نسبتاً کم است. هنگامی که دامنه فعالیت خود را تعیین کردید فقط باید هزینه اتصال به اینترنت، تبلیغات و یادگیری را بپردازید. از شما انتظار نمی رود که با فروش کالاها درآمد کسب کنید، برای کسب درآمد از اینترنت باید هزینه کرد.

### باور ۵: برای آغاز تجارت الکترونیکی خیلی دیر شده است

بیشتر صاحبان کسب و کار آنلاین دوست دارند بگویند: "خیلی دیر شده است، کلی رقیب وجود دارد، باید جمع کنم بروم خانه، دنیای اینترنت خیلی پیچیده است و ...". می دانید چرا؟ زیرا هرچقدر رقبای کمتری داشته باشند، درآمد آن ها بیشتر خواهد بود.

حقیقت این است که هیچگاه برای شروع کار دیر نیست. شروع یک تجارت الکترونیکی نیز از این مقوله مستثنا نیست. نه اینترنت و نه شما ناپدید نخواهید شد. آمار و ارقام سالانه نشان می دهند که شمار خریداران اینترنتی رو به افزایش هستند و میزان صرف هزینه آن ها و نیز شمار افرادی که آنلاین می شوند رو به افزایش است.

### باور ۶: پول زیاد است که حرف اول را می زند

همانطور که اشاره شد "برای پول درآوردن باید پول خرج کنید؟" این گفته درست است اما با این وجود باید تلاش بسیار کرد تا بازاریابان اینترنتی موفق به شما بگویند که چه مقدار سرمایه جهت معرفی و تبلیغات خود هزینه کرده اند. گاهی اوقات باید در محرک های بازار بیشتر تفکر کنید .

حقیقت آن است که افرادی که بطور آن لاین درآمد خوبی کسب می کنند، هزینه زیادی برای تبلیغات، ابزار و منابع صرف کرده اند و می دانند که چگونه می توان کار را به خوبی انجام دهند.

اگر می خواهید کارهای لازم جهت کسب درآمد بالا از اینترنت را انجام دهید، باید بپذیرید که انجام پذیرند. انجام این امور نیازمند اختصاص زمان است، شما می توانید منتقد، شکاک و مطمئن باشید که کسب درآمد بالا برای شما اتفاق نمی افتد- و اتفاق نمی افتد. بنشینید و یک برنامه مالی و تجاری مناسب بنویسید. اتاق بازرگانی محلی می تواند تمامی اطلاعات مورد نیاز برای شروع کار را به شما بدهد.

اگر شما معتقد هستید که موفق خواهید شد ، حق با شماست، اگر معتقدید که این کار عملی نخواهد بود ، بازهم حق با شماست .

خلاصه اینکه شما داستان افرادی را که از طریق اینترنت درآمد کسب کرده اند را شنیده و متوجه شده اید که چقدر آسان است، اما حقیقت آن است که برخی از داستان ها واقع گرا نیستند و یک شبه اتفاق نخواهند افتاد. شما فقط باید عقل سلیم خود را در این زمینه بکار بندید، آن چه را که دوست دارید پیدا کنید، برنامه ریزی داشته باشید، متمرکز باشید.

شما ممکن است فرصت مناسب برای واقعیت بخشیدن به آرزوهایتان را بدست آورید.

## پرداخت

ارائه دهنده راهکارهای تجارت الکترونیک

برای مشاوره رایگان و همکاری با پرداخت تماس حاصل نمائید